



Jaakko Nousiainen, Researcher (left),  
aTutkija Jaakko Nousiainen (vas.) ja UPM:n  
Tutkimuskeskuksen hallintopäällikkö Mika  
Sipi ovat tyytyväisiä asiantuntijaesityksiin  
keskittyvään valmennusohjelmaan.

# Asiantuntijoista esiintyjiksi

Tutkijan työhön kuuluu olennaisena osana tutkimustyön raportointia, tiivistämistä ja esityksiä. AAC räätälöi UPM Kymmenen Tutkimuskeskuksessa työskenteleville tutkijoille oman asiantuntijaesityksiin keskittyvän valmennusohjelman.

**Teksti:** Sara Lindström **Kuva:** Ari Nakari

Ideoiden myymisessä esitystekniikalla on olennainen merkitys.  
– Mika Sipi

**U**PM Kymmenen Tutkimuskeskus Lappeenrannassa on todellinen asiantuntijaorganisaatio. Tutkimusprojektien aiheet liittyvät monipuolisesti erilaisiin paperin ja massan valmistukseen ja kehitykseen liittyviin asioihin.

– Asian voi kiteyttää niin, että kaikki mitä puukuidulle tapahtuu matkalla kaadetusta puusta painetuksi tuotteeksi, liittyy jollain tavalla työhömmme, naurahtaa tutkija **Jaakko Nousiainen**.

Tutkijoiden työhön kuuluu varsinaisen tutkimustyön ohella paljon raportointia ja tutkimustyön esittelyä eri kohderyhmille. Olennaista raportoinnissa on usein pitkäänkin kestäneiden projektien sisällön pukeminen tiivistettyyn ja helposti ymmärrettävään muotoon.

– Ideoiden myymisessä esitystekniikalla on olennainen merkitys. Meillä heräsi kysymys, voisiko tätä meidän tutkijoiden työssä tarvittavaa suullista ja kirjallista esitystekniikkaa varten räätälöidä erillisen valmennusohjelman, kertoo UPM:n Tutkimuskeskuksen hallintopäällikkö **Mika Sipi**.

Ensimmäiset AAC:n suunnittelemat Argumentoivat asiantuntijaesitykset –valmennukset toteutettiin viime keväänä, ja tänä vuonna koulutukset saavat jatkoa. Valmennukseen osallistunut Jaakko Nousiainen kertoo kuulleen koulutuksesta pilottiprojektiin osallistuneilta työtovereiltaan ja innostuneensa asiasta heti.

– Totta kai minua kiinnosti kehittää itseäni ja etenkin sitä, miten saan asiani esitetyksi lyhyesti ja ytimekkäästi, Nousiainen sanoo.

### Teoriaa ja käytäntöä sopivassa suhteessa

Kaksipäiväisen englanninkielisen valmennuksen sisältö on monipuolinen ja perustuu olennaisesti AAC:n Target Based -argumentointitekniikkaan. Ennen valmennusta osallistujat tutustuvat tekniikkaan perehdyttävään materiaaliin ja ensimmäisenä valmennuspäivänä paneudutaan tarkemmin tekniikan hyödyntämiseen käytännössä.

– TBA-tekniikassa on kyse siitä, miten asiat tulee argumentoida, kun joku idea halutaan saada myydyksi. Sisällössä huomioidaan vastaanottajan konteksti ja se, mitä viesti vastaanottajalle tarkoittaa. Vastaanottajalle esityksen seuraamisen tulee olla helppoa ja loogista, AAC:n Key Account Manager **Tomi Lang** kuvailee.

Ensimmäisen valmennuspäivän päätteeksi osallistujat saavat pohdittavakseen välitehtävän, joka käsittelee raporttiiviestelmää ja esityksen laatimisen. Ennen toista valmennuspäivää kullakin osallistujalla on mahdollisuus saada palautetta ja sparrausapua tehtävään valmentajalta. Toisen valmennuspäivän aikana keskitytään esiintymistaitoihin. Kurssin päätteeksi kukin osallistuja saa vielä palautteen englanninkielisen taidoistaan.

Mika Sipi luonnehtii valmennuksen rakennetta ja kokonaisuutta onnistuneeksi.

– Mielestämme teoriaosuuteen perehtyminen ja välitehtävät palautemahdollisuuksineen olivat erittäin tärkeitä, jotta varsinaisina valmennuspäivinä pystyimme keskittymään varsinaisen esiintymistekniikan hiomiseen, hän toteaa.

### Intensiivinen ryhmätyö hyötykäyttöön

Tutkija Jaakko Nousiainen luonnehtii valmennusta tehokkaaksi ja sanoo saaneensa koulutuksesta paljon hyödyllisiä työkaluja omaan työhönsä. Sekä kirjallinen että suullinen esitystaito ovat miehen mukaan kehittyneet valtavasti.

– Oli silmiä avaavaa huomata, miten eri tavalla asiat voi viestiä, kun lähestyy asiaa vastaanottajan näkökulmasta. Pienilläkin asioilla, kuten persoonallisella tervehdyslauseella, voi omaa esitystään elävöittää paljon, hän kertoo.

Myös pieni, viiden henkilön kokoinen ryhmä ja valmennustekniikka saavat Nousiaiselta kiitosta.

– Pienessä ryhmässä jokainen oli aktiivinen, ja asioista saatiin hyvää keskustelua aikaiseksi. Erityisen tehokasta oli mielestäni se, kun kaikkien esitykset videoitiin ja analysoimme niitä yhdessä valmentajan kanssa. Myös itseluotamus vieraan kielen suhteen koheni, kun palautetta sai äidinkieleltään englanninkieliseltä valmentajalta.

Nousiainen sanoo suosittelensa valmennusta myös työkavereilleen. Sekä hän että Mika Sipi näkevät valmennuksesta olevan paljon hyötyä tutkijoiden jokapäiväisessä työssä.

– Kun asiat osataan talon sisä- ja ulkopuolella viestiä tehokkaasti, se on meille erinomainen hyöty ja voimavara, Mika Sipi päättää.

Olemme uudenlainen osaamis- ja viestintäratkaisujen tarjoaja, jolla on kyky yhdistää eri koulutus- ja viestintämuotoja sekä monikielistä ja -kulttuurista osaamista asiakasyritystemme yksilöllisiin tarpeisiin. Tuemme asiakkaitamme menestymään globaalissa liiketoiminta-ympäristössä.  
Puh. 09-4766 7800, [www.aacglobal.com](http://www.aacglobal.com), [www.wsoypro.fi](http://www.wsoypro.fi)