

Myynnin englanti

English for Sales

Haluatko löytää lisää kansainvälisiä asiakkaita? Haluatko myydä englanniksi yhtä vakuuttavasti kuin omalla äidinkielelläsikin?

English for Sales on b-to-b -myyntityön tilanteisiin keskittyvä englannin kielen koulutusohjelma. Ohjelman suunnittelussa on hyödynnetty AAC Globalin monipuolista osaamista kielikouluttamisesta ja myyntitaitojen valmentamisesta.

Koulutusohjelma rakentuu viidestä aihealueesta ja kattaa kaikki keskeiset kansainvälisen myyntityön kielenkäyttötilanteet. Voit valita parhaiten omaan tarpeeseesi sopivat aiheet tai käydä läpi koko ohjelman.

Koulutuksessa hyödynnetään aktiivisesti osallistujien todellisiin työtehtäviin liittyviä aineistoja ja kielenkäyttötilanteita. Koulutuksen tavoitteena on helpottaa, nopeuttaa ja tehostaa tuloksellista myyntityötä kansainvälisessä toimintaympäristössä myyntitilanteiden kielitaitoa hiomalla.

Koulutus voidaan järjestää seminaaripäivinä tai viikoittaisina tapaamisina 1 – 6 henkilölle. Voimme myös räätälöidä sinulle tai tiimillesi täysin oman kokonaisuuden sekä sisällön että toteutusmuodon osalta. Osa koulutuksesta voidaan toteuttaa myös virtuaalisesti. Kysy lisäksi myynnin ja myynnin johtamisen valmennuksia, argumentointi- ja esiintymistaitoja, myynnin monikulttuurivalmennuksia ja digitaalisia oppimiskurssejamme.

Focus on Emails and Phone Calls

Koulutusjakso keskittyy sähköpostiviestintään ja puhelintilanteisiin. Aihepiireihin kuuluvat kohtelias aloitus ja lopetus, viestin pakkaaminen, viestin selkeyttäminen ja tapaamisista sopiminen.

Focus on Presentations

Koulutusjakso keskittyy esiintymistilanteisiin. Aihepiireihin kuuluvat alustus, viestin

kohdentaminen ja rajaaminen, kuulijoiden kysymysten hallinta ja tehokas viestintä.

Focus on Negotiations

Koulutusjakso keskittyy neuvotteluihin. Aiheita ovat neuvottelun avaus, tarpeiden kartoitus, keskustelun ohjaaminen, ehdoista ja rajoituksista puhuminen sekä ratkaisujen löytäminen.

Focus on Small Talk and Conversation

Koulutusjakso keskittyy sosiaalisen vuorovaikutukseen, small talkiin ja keskusteluun. Aihepiireihin kuuluvat small talkin sujuva aloitus ja lopetus, sopivien aiheiden oikea käsittely, keskustelun ohjaaminen ja isäntänä ja vierailijana toimiminen.

Focus on Effective Writing

Koulutusjakso keskittyy sujuvien ja oikeakielisten tekstien laatimiseen. Tekstipajassa saat rakentavaa palautetta teksteistäsi ja työstät niitä edelleen kouluttajan avustuksella. Opit kirjoittamaan selkeästi, tehokkaasti ja kohderyhmän huomioon ottaen. Saat varmuutta seuraavan tarjouksen tai myyntiraportin kirjoittamiseen.

Koulutus alkaa tasotestillä ja tarvekartoituksella. Suunnittemme kunkin koulutusohjelman tarkan sisällön kartoituksen ja omien toiveittesi perusteella.



Olemme uudenlainen osaamis- ja viestintäratkaisujen tarjoaja, jolla on kyky yhdistää eri koulutus- ja viestintämuotoja sekä monikielistä ja -kulttuurista osaamista asiakasyritystemme yksilöllisiin tarpeisiin. Tuemme asiakkaitamme menestymään globaalissa liiketoimintaympäristössä.